

Solutions complémentaires

Offrez un réel avantage concurrentiel à votre entreprise en implémentant des solutions Enterprise Management* intégrées et personnalisées

Découvrez toutes les possibilités que vous offrent les solutions complémentaires Enterprise Management* pour répondre à vos besoins uniques

Enterprise Management Sales App est une solution mobile intuitive qui réserve aux entreprises utilisant Enterprise Management* un accès à tout moment et en tout lieu à leurs données de gestion d'entreprise ; la gestion des clients et des ventes gagne en efficacité, les communications et la collaboration entre les commerciaux et le siège s'en trouvent optimisées. Avec cette application en libre-service, les équipes commerciales sont en mesure de prendre des décisions avisées en un clin d'œil, sans avoir à repasser par le bureau. Équipées d'un iPad, elles ont accès à des informations clients en temps réel : historique des commandes, tableaux de bord sur les ventes (globales et par produit), etc. qui leur permettent d'agir sans tarder et de remporter des ventes.

Avantages

- Amélioration de l'efficacité de votre équipe commerciale en réduisant les erreurs de communication Accès à des informations mobiles permettant de prendre des décisions plus judicieuses pour les utilisateurs en première ligne
- Développement et généralisation de l'utilisation du système de gestion d'entreprise dans l'ensemble de l'organisation
- Informations fournies au moment opportun pour permettre la prise de décisions stratégiques par vos collaborateurs
- Affaires réalisées partout et à tout moment

Fonctions

- Analyse des ventes : accès instantané aux indicateurs de performance les plus récents concernant l'entreprise, des clients ou des commerciaux
- Informations sur les clients : historique, localisation géographique, derniers chiffres de vente
- Devis/Bons de commande/Factures : création, copie, modification ou suppression simple et conviviale
- Règlements en espèce : enregistrez les paiements en espèces et gérez les échéances de comptabilité clients
- Gestion du calendrier : gérez les réunions que vous organisez avec vos clients
- Création de leads : gestion des prospects
- Modes hors ligne et en ligne
- Organisation multi-dossiers
- Plusieurs langues prises en charge

Disponibilité

- Amérique du Nord
- Europe
- AAMEA